

お手持ちの Windowsパソコンを「レジスターとして」使います

会員
カード

ピッピ とするだけ！ 売上と顧客管理ができるレジスター

「売上」をするだけ！ お客様のご利用履歴が自動保存されます

「パソコン」を「レジスター」としてつかうシステム「オプシー」のご紹介です。

オプシーには、4つの特長がございます。

1.「バーコード ピッピ」で、簡単に売上ができるレジになります。

「コンビニ」のレジと同じように、売上は「バーコード」を読み取るだけ！ 簡単ですね。

2.お客様とおしゃべり(コミュニケーション)ができるレジになります。

レジの画面には、おしゃべりの話題が表示されます。

…お名前(よみがな)や前日までのご来店回数、ご来店日、ご利用明細など。

3.メニューを選ぶだけ！ 売上データを使ったDMやメールが3タッチで！

売上上位 10%、ご来店回数上位 10%の上得意様やしばらくご無沙汰のお客様など、特定のお客様だけに、DMやメールが送れる「簡単販促メニュー」が便利です。

4.特別な機器は要りません。

パソコンにインターネットが接続できれば、準備OK。

今、お使いのもので、OKです！



インクジェットプリンタ



Windows XP/7対応



バーコードリーダー



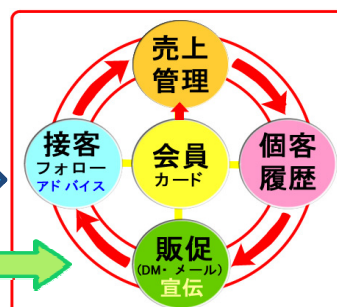
キャッシュドロワ(任意)

<http://www.lightstaff.co.jp/content/opssy.html>

「オプシー」を使うと、どんどんお客様の気持ち近づいてきます。

●店頭での「お客様とおしゃべり」が、リピータ様を増やします

●ご来店翌日の「サンキューはがき」や「メール」が来店機会を増やします。



あなたのお店をもっとステキにする魔法の杖<つえ>

あなたのお店では、「お客様のお名前」や「お客様ごとの売上」をご存知でしょうか？

「どなたが、お店のお買上金額の多いお客様なのか？」

「どなたが、ご来店回数の多いお客様なのか？」

即座にお答えができるお店は、多くありません。

※個人様相手のご商売では、わからないのが常識のようです。「会社」と「会社」とのお取引ではあり得ません。最近流行りの「ドラッカーさん」も言っています。「まずは、自分の顧客(お客様)のことを知ることが基本です。」

一般に、つぎの6業種では「お客様ごとのデータ」を管理していると言われています。

- | | | |
|-------------|----------|------------|
| 1) 病院 | 2) 美容院 | 3) スポーツクラブ |
| 4) レンタルショップ | 5) 一流ホテル | 6) 高級専門店 |

こうした業種では、お店をご利用いただいたお客様ごとのデータ(カルテ)を持っています。

特に、一流ホテルや高級専門店様では、「お客様のデータ(好みや志向)」をスタッフ全員が共有し、「おもてなし」に活用されていることは、よく知られています。

もし、あなたのお店でも、こうした専門店様のように、一流ホテル様のように、お客様をお一人ひとりを大切におもてなしをするようになったらどうでしょう？

きっと、今までのご商売とは、「ちがう世界のご商売」が広がってきます。

今まで、あなた様のお店では、

扱っておられる「商品」や「サービス」と真剣に向き合って来られました。

そんなあなたのお店が、お客様お一人ひとりと真剣に向き合えたら、

きっと、今までよりもっと「ステキなお店」になってしまいます。

「山田様 いつもご利用ありがとうございます！」

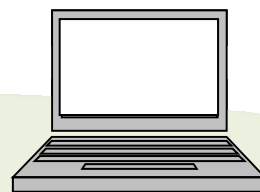
「佐藤様 先日の商品は、いかがでしたか？ お気に召しましたか？」

「お客様のお名前をお呼び掛けできるお店」

「お客様とおしゃべりができるお店」

「お客様にとって、ここちよいお店」

「お客様に愛されるお店」が、わたくしたちのめざすお店のイメージです。



パソコンレジ 「オブシー」はコミレジです。

※パソコンレジ オブシーは、お客様とのコミュニケーションができるレジです。

お店をステキに変える「魔法の杖<つえ>」、それが「パソコンレジ オブシー」です。

ぜひお気軽にお問合わせください。

Email: master@idcard.jp

<http://www.idcard.jp/>

ID CARD LAB

IDカードラボ

〒466-0002 愛知県名古屋市昭和区吹上町2-8